1. **비즈니스 모델**

**수수료 정보제공 정보제공**

**고객**

**네일온**

**아티스트**

**정보전달 정보전달,무료**

**네일 정보광고료 홍보피드백**

**매니큐어 공급**

**기업**

**매니큐어 홍보**

**핵심제공가치**

**가계 임대료, 인건비를 부담하기 힘들고 할 수 없는 재능 있는 네일 아티스트들에게 플랫폼을 제공하기 위한 어플. 이 어플은 네일 아티스트들이 직접 고객 집으로 방문해 네일 해주는 방식으로서 네일 가게에서 하는 것보다 훨씬 저렴하고 편의 하다.**

**아티스트는 네일온에게 상세한 자신의 정보, 작품, 본인 사진까지 제공하고 인증 받고 상품사진은 모든 가격대를 표시하고 고객은 어플로 네일 아트스트들의 작품, 가격대 등을 보고 그 아티스트들을 정하고 연락을 하는 방식이다. 또한 네일온은 고객이 하는 네일 가격대에 따라 저렴한 네일을 할수록 수수료를 적게 받고 비싼 네일을 할수록 많이 받는 것이다. 또한 매니큐어생산기업은 네일 아티스트들에게 무료로 매니큐어를 공급하고 네일 아티스트들은 매니큐어 홍보를 해주며 또한 네일온에게 광고수수료를 제공한다.**

1. **어플을 만든다.**
2. **네일 아티스트들의 정보, 작품사진, 본인인증을 받는다.**
3. **고객은 어플에서 네일 아티스트들의 정보를 확인하고 마음에 드는 네일 아티스를 선택하고 연락한다.**
4. **네일 가격은 네일온 에서만 지불가능하고 쿠폰 등 여러 가지 혜택을 드린다.**
5. **매니큐어기업은 아티스트들에게 매니큐어를 공급으로 제공하고 그대신 홍보를 해준다, 네일온 어플 또 한 그 회사를 홍보.**
6. **네일 가격대에 따라 수수료의 금액 또한 다르게 지불**

**50> 수수료 5%**

**100> 수수료 10%**

**100<ㅡ>200 수수료 15%**

**200< 수수료 20%**

**수익공식**

**네일 수수료, 기업의 광고료**

**핵심자원**

**네일 아티스트 자원보장**